

**ООО «АЗОТ СЕРВИС» РАБОТАЕТ С ФЕВРАЛЯ 2007 ГОДА И ЯВЛЯЕТСЯ ЕДИНСТВЕННОЙ КОМПАНИЕЙ НА КУЗБАССКОМ РЫНКЕ ПО ИНЕРТИЗАЦИИ ГОРНЫХ ВЫРАБОТОК ГАЗООБРАЗНЫМ АЗОТОМ В УГОЛЬНЫХ ШАХТАХ**

# ВЛОЖЕНИЯ В БЕЗОПАСНОСТЬ



**Об основных направлениях деятельности компании мы поговорили с заместителем генерального директора Андреем Полуэктовым**

— **Андрей Александрович, некоторые убеждены в том, что ваша компания занимается исключительно продажей оборудования. Это действительно основное направление в работе «Азот Сервиса»?**

— Это искаженное представление. Наша компания занимается инертизацией горных выработок газообразным азотом на собственном оборудовании. Мы предоставляем комплекс услуг. «Азот Сервис» может помочь в выборе и приобретении газоразделительной установки мембранного типа, с экономическими и техническими обоснованиями. Компания ведет проект от поступления заказа до непосредственной работы на газоразделительной технике. Сотрудники компании осуществляют производство и подачу газообразного азота в выработанное пространство шахт, выполняя комплексное обслуживание сложного оборудования. Проводят технический осмотр, регламентные работы, занимаются разработкой перспективных программ развития горных работ предприятия с учетом использования газоразделительной установки мембранного типа с целью проведения профилактических работ. «Азот Сервис» дает обоснованные рекомендации оптимального выбора режима подачи газоразделительного азота. Мы сразу столкнулись с трудностями. В первую очередь — с новизной техники, которую применяем на угольных предприятиях.

— **А что это за техника?**

— В основе ее — мембранная технология. Мембраны расщепляют воздух на азот и кислород. Раньше такое оборудование применялось только в нефтегазовой отрасли. Нам их опыт не подходит. Там показатели эффективно-

сти значительно ниже, чем требуется на угольных шахтах. У них на выходе получается 10-12 процентов кислорода, для шахт Кузбасса это слишком много. Стояла задача добиться содержания кислорода в подаваемом азоте до 1-3 процентов. Оказалось непросто. Техника испытывается в центрально-европейской части России. В нашем регионе другие климатические условия. Они-то и оказали существенное влияние на мембранную технику. И полгода наша компания занималась научно-исследовательской деятельностью, «акклиматизацией» нового оборудования. Персонал проходил обучение на заводе «Криогенмаш». Это крупнейший государственный завод, который уверенно стоит на ногах. «Азот Сервис» является его официальным представителем в нашем регионе. На «Криогенмаше» технику собирают самостоятельно, тогда как другие компании похожего профиля занимаются просто комплектацией. Но, если собственники угольных предприятий выбрали идентичную технику другого производителя, то можем дать технико-экономические обоснования правильности решения.

— **Какое практическое значение для угольной отрасли имеет новая технология?**

— Считаю, что именно инертизация горных выработок газообразным азотом, и в большей степени инертной пеной, способна существенно снизить самовозгорание углей и количество аварий на угольных предприятиях.

— **А возможность убедиться в этом уже была?**

— Первый положительный опыт применения нашей техники получили на шахте «Комсомолец». Посредством подачи азота смогли локализовать очаг



Подача газообразного азота на шахте «Распадская»

возгорания. Потом было принято решение под прикрытием подачи азота отработать лаву. Трудились около шести месяцев, задачу успешно выполнили. После чего нас стали воспринимать серьезно. Замечу, что когда заезжали на шахту «Комсомолец», в эффективность нашей работы мало кто верил.

Потом были шахты «Полысаевская», имени Дзержинского, «Красногорская». Уже более года работаем на шахте «Распадская». Принимаем участие в профилактических работах, обеспечиваем безопасную отработку лавы.

Отмечу «Распадскую», которая трепетно относится к проблемам безопасности. Руководство вкладывает деньги в профилактику, а не в ликвидацию последствий аварий. С нашей помощью шахта приобрела газоразделительную установку. Достигнута договоренность, что именно наша компания будет ее обслуживать. У нас опыт, высококвалифицированный персонал. Такую же установку приобрела с нашей помощью компания «Южный Кузбасс». И предварительная договоренность о ее обслуживании тоже есть.

**— Вероятно, профилактика — дело дорогостоящее...**

— Ликвидировать последствия аварии значительно дороже. Средние затраты при авариях могут достигать до 50 млн. рублей в месяц (экономические расчеты ООО «Азот Сервис»). Не считая потерянных жизней, подорванного здоровья. Затраты на профилактические мероприятия, на подачу газообразного азота и инертной пены — 3-5 млн. рублей в месяц. Вот и сравните...

**— Могут ли предприятия сами обслуживать такое оборудование?**

— Есть ряд сложностей. Нужно выделить базу, технику, людей и обучить

их. И техника эта используется нерегулярно. Возникает вопрос: куда на период ее бездействия приспособить обслуживающих специалистов? Дополнительно нужно создать отдел для приобретения комплектов ТО, запасных частей, дизельного топлива. Сотрудников необходимо укомплектовать всем, от спецодежды до вспомогательного инструмента.

**— Каким количеством подобного оборудования располагает «Азот Сервис»?**

— Техника дорогостоящая. Пока имеем лишь одну установку. Как раз она используется на «Распадской». Но расширяем парк. К концу года будет уже три установки.

**— Каковы ближайшие планы компании?**

— Они связаны с нашими разработками. Научным коллективом компании разработан комплекс по подаче инертной пены, аналогов которому нет. Он действует в совокупности с газоразделительными установками мембранного типа. Также компанией разработан пенообразователь, который в разы превышает качественные показатели других пенообразователей, применяющихся на шахтах Кузбасса. Его испытания пройдут осенью. Наглядно покажем эффективность: кратность, стойкость пены.

**— А кому показать?**

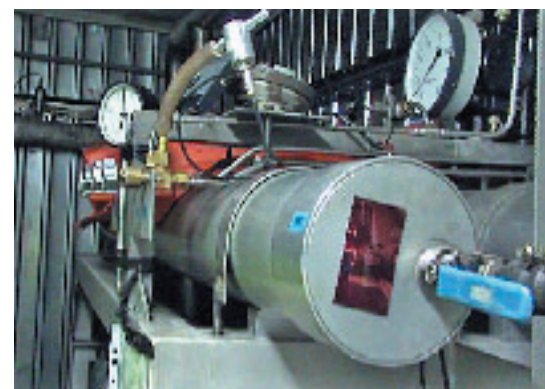
— Пригласим на испытания собственников угольных предприятий, директоров и главных инженеров шахт. Испытываться будут модифицированная усовершенствованная установка и комплекс по подаче инертной пены с разработанным новым пенообразователем. Установим и комплекс по подаче инертной пыли.

**— Если подводить итоги беседы, какие услуги ваша компания может предложить потенциальным клиентам?**

— Обслуживание газоразделительных установок, то есть непосредственная работа на самой технике. Наши специалисты помогают заказчику выбрать нужную установку. Рассчитывают ее производительность, объем, содержание кислорода, выясняют, какая нужна — стационарная либо мобильная, подойдет ли для подачи в то место, где востребована. Составляем техническое задание, осуществляем процесс изготовления, доставки, шеф-монтажа именно в нашем регионе. Потом наши сотрудники работают на этом оборудовании. Мы проводим техническое обслуживание, замену комплектующих, устраняем поломки, недостатки. От собственников, которые приобретут установку, нужно только одно: распоряжение. Они говорят, когда и где нужно работать, а всю ответственность за работу берут на себя специалисты ООО «Азот Сервис».

**— Андрей Александрович, поздравляем вас лично и весь коллектив компании с Днем шахтера. Желаем понимания со стороны партнеров и скорейшей реализации всего задуманного.**

— Спасибо. И я от всей души поздравляю всех кузбассовцев с профессиональным праздником и желаю благополучия, здоровья. Ведь День шахтера в нашем угольном крае — это особый праздник, который все любят. Еще хочется пожелать, чтобы случилось поменьше бед на шахтах и чтобы горняки всегда возвращались домой после рабочей смены.



Мембранные модули газоразделительной установки MB-0,9