



**ОТКРЫТИЕ
МУЛЬТИБРЕНДОВОГО
САЛОНА
КОММЕРЧЕСКОГО
ТРАНСПОРТА И
СПЕЦТЕХНИКИ —
ВАЖНЫЙ ШАГ
В ДАЛЬНЕЙШЕМ
РАЗВИТИИ КОМПАНИИ
КМПК**

ПЕРВЫЙ В КУЗБАССЕ

На открытие крупного дилерского салона, которое состоялось 7 декабря, собрались как гости КМПК, так и представители японских машиностроительных компаний Komatsu и Hino. Производителям интересно оценить условия продажи лучших мировых брендов. Они отвечают за качество товара наряду с продавцом и, когда достигнуто полное взаимопонимание, — как в случае с КМПК — готовы к новым выгодным предложениям.

Татэно Сан, директор департамента складской техники Komatsu СНГ, отвечая на вопросы «УК», отметил:

— Я очень доволен интерьером автосалона, командой профессионалов, которые здесь работают. Менеджеры по продажам обладают всеми необходимыми знаниями товара и навыками продаж, а инженеры по гарантии прошли обучение по программе гарантийного обслуживания соответствующих производителей.

Что же интересного способен предложить автосалон КМПК угольной отрасли Кузбасса?

Из известной и хорошо зарекомендовавшей себя в регионе техники — это, разумеется, шинный манипулятор «Komatsu», без которого невозможно «переобуть» ни один карьерный «БелАЗ».

Самосвал «Hino» — второе, крайне заинтересовавшее «УК» предложе-



ние — был представлен и привлек большое внимание посетителей.

Техника Hino уверенно заходит на кузбасский рынок (специалисты, работавшие на японских автомобилях, вряд ли способны от них отказаться!). КМПК предлагает линейки серий 300, 500, 700. Последняя серия, как сказано в проспекте, рождает «новый вид универсальной красоты» в сочетании с высокими эксплуатационными показателями. Самосвал «Hino» с прицепом способен перевозить до 40 тонн (!) сыпучих материалов (уголь, песок, щебень...). По грузоподъемности он фактически является вагоном на колесах, не ограниченным рельсовым направлением.

Константин Ларин, директор ООО «ТД «КМПК», отметил:

— Каждая марка японских автомобилей вызывает особенные ассоциации у любого хоть сколько-нибудь понимающего в технике человека. К примеру, надежность, безопасность, комфорт и популярность — понятия, которые по праву ассоциируются с группой компаний Toyota, представленной в нашем салоне брендом Hino. Komatsu — это сверхточная конструкция, качественные комплектующие и сборка, технически совершенный дизайн и эргономика, комфорт и безопасность. Позиция нашей компании на рынке уникальна тем, что у нас одна из широчайших линеек коммерческих автомобилей и



**НОВОМУ АВТОСАЛОНУ
ПОД СИЛУ ОБЕСПЕЧИТЬ
ТОРГОВЫЕ,
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ,
ПРОМЫШЛЕННЫЕ,
КОММУНАЛЬНЫЕ
ПРЕДПРИЯТИЯ
НЕОБХОДИМОЙ
ТЕХНИКОЙ**

спецтехники среди представленных в Кузбассе.

Следующее предложение, на которое просто необходимо обратить внимание, — это фронтальные погрузчики SDLG. Принципиальным их отличием от всех остальных погрузчиков китайского производства является то, что выпуск данной продукции осуществляется при непосредственном участии и под контролем компании Volvo Construction. Она осуществляет жесткий контроль качества в соответствии с международными требованиями с использованием современного высокотехнологичного оборудования.

— Я увидел сегодня много интересного, — отметил гость события, который представился как Андрей Геннадьевич, — приглашен на презентацию как «постоянный клиент». Мы уже приобретали у КМПК 4 единицы техники, довольны, решили посмотреть, что будет дальше. Все нравится: стало доступней, понятнее, проще. Все необходимые услуги — в одном

месте, можно и страхование оформить, и в лизинг машину приобрести, если денег не хватает, и в тест-драйве попробовать.

Новый автосалон КМПК предлагает клиентам полный спектр услуг по продаже, техническому обслуживанию и выбору запасных частей для коммерческих автомобилей, вилочных погрузчиков и спецтехники. Понятно, что экспозицией представлена лишь малая часть техники, но пробел восполняют подробные стенды, каталоги, презентации и детальные консультации специалистов. На площади в 1430 м² располагаются: клиентские зоны, административная территория, склад запасных частей и стоянка для выставочной техники. На базе сервиса работают 8 выездных бригад с мобильными мастерскими, укомплектованными диагностическим и заправочным оборудованием, слесарным инструментом, что позволяет осуществлять периодическое и сезонное обслуживание техники, диагностику, а также ремонт, монтажные и наладочные работы на территории заказчика.

— Нашему автосалону под силу обеспечить торговые, производственные, промышленные, коммунальные предприятия необходимой техникой, — заверил Константин Владимирович Ларин, — открытие автосалона выпало на непростой период, но качественные автомобили в любое время будут пользоваться спросом.

Стоит отметить, что автосалон работает в соответствии с принципом «клиент на первом месте». Основной задачей является не только демонстрация автомобилей и спецтехники, но и предоставление полной, исчерпывающей информации при подборе техники. Мы предлагаем своим клиентам тест-драйв, лизинг, кредит, страхование, установку дополнительного оборудования и охранных систем, гарантийное и послегарантийное обслуживание.

Мы делаем все, чтобы нашим клиентам было выгодно с нами работать, поэтому продаем только Качественные Машины Предприятиям Кузбасса!